

G.U.T. DigitalBox

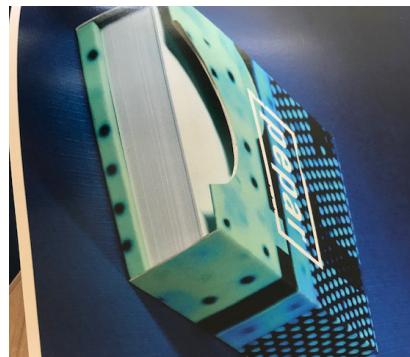
Eine Verpackung in quadratischem Format. Schuber und Registerkarten für die verschiedenen DigitalBox-Themen.

Maße Box: ca. 16 cm x 16 cm
Maße Register: ca. 15 cm x 15 cm

Registeranzahl: 5 (+ Platz für 1-2 weitere Karten)



Verarbeitung und
Visualisierung des Schubers



Kugelschreiber mit
integriertem
USB-Stick (4GB)
für ausgewählte
Kunden



Frontansicht



seitliche Ansicht



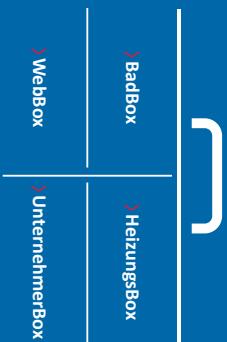
Verarbeitung und
Visualisierung der Registerkarten

> DigitalBox

DigitalBox

Regional. Digital. G.U.T.

Erdkunden im Netz auf sich aufmerksam machen, sie zügig mit Angeboten versorgen, die Kommunikation im eigenen Team verbessern und Bestellprozesse effizient und fehlerfrei abwickeln. Die DigitalBox macht es möglich und schafft zusätzliche Flexibilität in Ihrem Betriebsalltag.



mehr Freizeit

mehr Freiraum

Die DigitalBox bietet Ihnen aber noch viel mehr. Sie besteht aus verschiedenen kleineren Boxen wie der BadBox, der HeizungsBox, der UnternehmerBox und der WebBox und beinhaltet je nach Prozesskette der jeweiligen Themen digitale Instrumente, die Sie in die Lage versetzen, einfach effizienter zu arbeiten.

Ihre Mehrwerte auf einen Blick:

Von App bis Zange, vom ersten Kundenkontakt bis zur elektronischen Rechnungsstellung. Die DigitalBox bietet Ihnen Betriebsalle benötigten digitalen Werkzeuge aus einer Hand, damit Sie sich erfolgreich für die Zukunft aufstellen können.

- > **Abgestimmte Lösungen, modular einsetzbar**
Die Werkzeuge der DigitalBox können intelligent und sinnvoll miteinander verbunden werden. Einzel benutzt, aber auch in Kombination bieten Ihnen die Werkzeuge echte Mehrwerte im Betriebsalltag.

- > **Personlich von Ihrem DigitalCoach**
Die DigitalCoaches analysieren gemeinsam mit Ihnen, wie Ihr Betrieb digital aufgestellt ist und welche Werkzeuge aus der DigitalBox Ihnen in der Zukunft weiterhelfen können.
- > **Alle Daten, immer aktuell**
Die DigitalBox arbeitet mit den Datenstämmen der gesamten Branche. Sie profitieren von echten Artikeldaten und tagessaktuellen Preisen und der effizienten Erstellung von Stücklisten.

- > **Durchgängig verknüpft vom Kundenkontakt bis zur Rechnung**
Intelligente und innovative Verbindung der einzelnen Tools über Schnittstellen statt einer Vielzahl von Insellösungen. Von App bis Zange, vom ersten Kundenkontakt bis zur digitalen Rechnung – mit der DigitalBox lassen sich Ihre betrieblichen Abläufe effizienter gestalten.

- > **Offene Plattform, herstellerübergreifend**
Alles kann, nichts muss. Aus der Vielfalt der Tools können Sie genau das wählen, was Ihnen die größten Mehrwerte verschafft. Es steht Ihnen sogar frei, ob Sie das Produkt am Ende bei der G.U.T.-GRUPPE oder einem anderen Händler bestellen.

Vorteile
<input checked="" type="checkbox"/> Die richtigen Kunden finden
<input checked="" type="checkbox"/> Aufträge einfacher abarbeiten
<input checked="" type="checkbox"/> Mitarbeiter finden Prozesse effizienter gestalten
<input checked="" type="checkbox"/> Schutz und Sicherheit der Daten gewährleistet



> DigitalBox

› BadBox

BadBox

Vernetzen und verkaufen – einfach wie nie

Mit der BadBox bearbeiten Sie alle Badprojekte auf einer gemeinsamen Plattform. Dabei helfen die smarten Tools unter anderem bei der Kunden-Akquise, ermöglichen Ihnen eine Vorauswahl der gewünschten zu vertreibenden Produkte und garantieren eine digitale Archivierung aller Aufträge.

Ihre Mehrwerte und Werkzeuge auf einen Blick:

Projekte managen

Eine Plattform für eine effiziente, voluminöse Projektführung mit allen Beteiligten.

- › **elements a:** Mit dem Projektmanagement-Tool elements a sparen Sie enorm viel Zeit bei der Angebotsbereitung und können die Kalkulation genau Ihren Bedürfnissen und Gegebenheiten anpassen. Schnell und einfach binden Sie sämtliche Gewerkepartner ein und können nahtlos, schnell und unkompliziert mit unseren Badverkäufern alle Daten (Bilder, Planung, Kalkulation usw.) austauschen – ganz ohne Medienbruch.



„Alle Kolleginnen und Kollegen haben in elements a Zugriff auf die jeweilig hinterlegten Projekte im Programm. So kann jeder auf die Angaben zurückgreifen und Änderungen vornehmen“

Lena Beermann, Haustechnik-Auleiterin in Oy-Mittelberg



Kunden gewinnen
Professionelle digitale Werkzeuge, um die richtigen Kunden zu begeistern.

- › **3D-Badplaner:** Sie können Ihren aktuellen und künftigen Endkunden auf Ihrer Website einen 3D-Badplaner zur Verfügung stellen und vereinfachen damit Ihren Einstieg in Ihren Beratungstermin.



- › **Budgetplaner:** Neue Kunden gewinnen, lukrative Aufträge sichern – der Budgetplaner auf Ihrer Website unterstützt Ihre Kunden bei der Planung des Projektbudgets und ermöglicht Ihnen, Endkundenanfragen zu qualifizieren und damit rentable Aufträge herauszufiltern.

- › **Professionelle Website:** Mit einer modernen und attraktiven Website schaffen Sie ein einladendes Schaufenster, in dem Sie Ihre Stärken präsentieren. Dort, wo immer mehr Menschen nach Informationen und Dienstleistungen suchen: im Internet.

Synchronisieren, wie gewünscht
Sie entscheiden, wo und wie Sie Ihre Ware bestellen möchten.

- › **GUT. ONLINE PLUS:** Ihre Service-Plattform mit Online-Shop, wichtigen Brancheninformationen sowie gebündeltem Fachwissen zu Technik und Produkten.

- › **Schnittstellen:** Schnittstellen wie IDS und UGL sorgen für einen zügigen Datenaustausch zwischen Ihrem Betrieb und Ihrem Großhändelspartner.

- Vorteile**
 - Die richtigen Kunden finden
 - Online informieren & inspirieren
 - Verkaufen, was Ihnen gefällt
 - Alle Projektinformationen in Echtzeit verfügbar
 - Alle Beteiligten auf einem Stand
 - Projekte digital

> HeizungsBox

HeizungsBox

Schnell und einfach zum vollständigen Angebot

Mit der HeizungsBox bündeln Sie alle Heizungsprojekte auf einer Plattform. Dabei helfen die smarten Tools u.a. bei der Akquise passender Kunden, bei der Angebotserstellung, ermöglichen die Bereitstellung aller Komponenten aus einer Hand und garantieren eine digitale Archivierung aller Aufträge.

Ihre Mehrwerte und Werkzeuge auf einen Blick:

Angabot erstellen

Eine Plattform für eine effiziente, vollumfassende Projektführung mit allen Beteiligten.



„Die HeizungsBox beschleunigt meine Angebotserstellung, meine Abläufe und Kommunikation mit Kunden und Monteuren. Dinge aus Versehen doppelt machen? Das war einmal!“

Michael Siegen, Inhaber der Firma Klute e.K. aus Haan

Kunden gewinnen

Mit unserer professionellen digitalen Werkzeugen begeistern Sie die richtigen Kunden, qualifizieren Einkundenanfragen und können damit rentable Aufträge herausfiltern.

> **Heizungskonfigurator:** Eingebunden auf Ihrer Website unterstützt der Heizungskonfigurator dabei, qualifizierte Kundenkontakte zu erhalten.

> **Professionelle Website:** Mit einer modernen und attraktiven Website schaffen Sie ein einladendes Schaufenster, in dem Sie Ihre Stärken präsentieren. Dort, wo immer mehr Menschen nach Informationen und Dienstleistungen suchen: im Internet.

Synchronisieren, wie gewünscht

Sie entscheiden, wo und wie Sie Ihre Ware bestellen möchten.

> **G.U.T. ONLINE PLUS:** Ihre Service-Plattform mit Online-Shop, wichtigen Brancheninformationen sowie gebündeltem Fachwissen zu Technik und Produkten.

> **Schnittstellen:** Schnittstellen wie IDS und UGL sorgen für einen zügigen Datenaustausch zwischen Ihrem Betrieb und Ihrem Großhandelspartner.

Vorteile

- ◇ Die richtigen Kunden finden
- ◇ Online informieren
- ◇ Alle Komponenten aus einer Hand
- ◇ Alle Projektinformationen in Echtzeit verfügbar
- ◇ Jeder Mitarbeiter kann zum Verkäufer werden
- ◇ Projekte digital



Erfahren Sie mehr zum Heizungskonfigurator.





WebBox

Kunden durch professionelle Präsenz im Netz gewinnen

Mit den Werkzeugen der WebBox stellt sich das Fachhandwerk im Internet professionell auf. Ein Fundament für längerfristigen Erfolg. Schneller gefunden werden, neue Kunden gewinnen, die Kommunikation mit dem Kunden vereinfachen und beschleunigen. Dabei helfen eine moderne und lebendige Website sowie digitales Marketing.

Ihre Mehrwerte und Werkzeuge auf einen Blick:

Bessere Auffindbarkeit im Internet
Ihre lokalen Stärken digital erfolgreich präsentieren.

- › **Webbaukosten:** Über ein modulares Baukastensystem profitieren Sie von einem professionellen Internetauffahrt mit geringem Aufwand. Neben Planungstools, Musterbädern und der Möglichkeit einer Online-Terminanfrage stehen Ihnen weitere hilfreiche Funktionen zur Verfügung.
- › **Planungstools:** Binden Sie bequem Services wie einen 3D-Badplaner oder einen Heizungskonfigurator auf Ihrer Webseite ein und bieten Sie damit zusätzliche Möglichkeiten der Information und Inspiration.
- › **Digitales Marketing (z.B. Google My Business, Google Ads):** Mit digitalen Marketingmaßnahmen erhöhen Sie die Sichtbarkeit Ihrer Website im Internet. Sie machen Endkunden damit auf Ihren Betrieb und Ihr Serviceangebot aufmerksam.



„Dank des Webbaukastens zeigen wir unsere Kompetenzen in einem modernen und stets aktuellen Schaufenster. Die Rückmeldungen auf unsere Seite sind durchweg positiv.“

Jochen Ruiner, Ruiner HLS GmbH

› **Social-Media-Präsenz:** Zeigen Sie unter anderen bei Facebook und Instagram, was Ihren Betrieb ausmacht. Bewerben Sie Ihre Leistungen und bieten Sie potenziellen neuen Mitarbeitern einen sympathischen Einblick.

› **Komplettservice:** Ob Sicherung einer Domain oder E-Mail-Hosting, Google My Business-Eintrag oder Social Media: alle Leistungen aus einer Hand – ein Ansprechpartner für Sie.

› **Immer auf dem neuesten Stand:** Überzeugen Sie mit einer modernen Webseite und aktuellen Inhalten. Modernes Design

Optimiert für mobile Endgeräte
Vielzahl an kostenlosen Planungstools und Features
Datenschutzerklärung (Cookiebar) inklusive
Google Maps Karte mit Standort inklusive



Quelle: Ruiner HLS GmbH

- Vorteile**
- ↪ Bessere Auffindbarkeit im Internet
 - ↪ Mit eigener Webseite informieren & inspirieren
 - ↪ Digitales Marketing
 - ↪ Einfachere Kundenkommunikation
 - ↪ Zeitgemäßes, Image überzeugender Kunden und neue Mitarbeiter



WebBox

Kunden durch professionelle Präsenz im Netz gewinnen

Mit den Werkzeugen der WebBox stellt sich das Fachhandwerk im Internet professionell auf. Ein Fundament für längerfristigen Erfolg. Schneller gefunden werden, neue Kunden gewinnen, die Kommunikation mit dem Kunden vereinfachen und beschleunigen. Dabei helfen eine moderne und lebendige Website sowie digitales Marketing.

Ihre Mehrwerte und Werkzeuge auf einen Blick:

Bessere Auffindbarkeit im Internet
Ihre lokalen Stärken digital erfolgreich präsentieren.

- › **Webbaukosten:** Über ein modulares Baukastensystem profitieren Sie von einem professionellen Internetauffahrt mit geringem Aufwand. Neben Planungstools, Musterbädern und der Möglichkeit einer Online-Terminanfrage stehen Ihnen weitere hilfreiche Funktionen zur Verfügung.
- › **Planungstools:** Binden Sie bequem Services wie einen 3D-Badplaner oder einen Heizungskonfigurator auf Ihrer Webseite ein und bieten Sie damit zusätzliche Möglichkeiten der Information und Inspiration.
- › **Digitales Marketing (z.B. Google My Business, Google Ads):** Mit digitalen Marketingmaßnahmen erhöhen Sie die Sichtbarkeit Ihrer Website im Internet. Sie machen Endkunden damit auf Ihren Betrieb und Ihr Serviceangebot aufmerksam.



„Dank des Webbaukastens zeigen wir unsere Kompetenzen in einem modernen und stets aktuellen Schaufenster. Die Rückmeldungen auf unsere Seite sind durchweg positiv.“

Jochen Ruiner, Ruiner HLS GmbH

› **Social-Media-Präsenz:** Zeigen Sie unter anderen bei Facebook und Instagram, was Ihren Betrieb ausmacht. Bewerben Sie Ihre Leistungen und bieten Sie potenziellen neuen Mitarbeitern einen sympathischen Einblick.

› **Komplettservice:** Ob Sicherung einer Domain oder E-Mail-Hosting, Google My Business-Eintrag oder Social Media: alle Leistungen aus einer Hand – ein Ansprechpartner für Sie.

› **Immer auf dem neuesten Stand:** Überzeugen Sie mit einer modernen Webseite und aktuellen Inhalten. Modernes Design

Optimiert für mobile Endgeräte
Vielzahl an kostenlosen Planungstools und Features
Datenschutzerklärung (Cookiebar) inklusive
Google Maps Karte mit Standort inklusive

> UnternehmerBox

UnternehmerBox

Nahtlose Abläufe für Ihr Büro

Die UnternehmerBox unterstützt Ihren Betrieb bei der Organisation sämtlicher Arbeitsprozesse im Unternehmen und ist dabei mit jeder Fachhandwerkersoftware kompatibel. Dabei helfen die smarten Tools beim Büro- und Projektmanagement, dem Informations- und Bestellservice, bei Lager und Logistik sowie verschiedenen Marketing-Maßnahmen.

Ihre Mehrwerte und Werkzeuge auf einen Blick:

Alle Projekte im Griff

Unterstützung auf allen Ebenen für das Büro- und Projektmanagement

Craftnote:

Mit dieser App ist die Koordination der Bäustellen ein Kinderspiel und

die Kommunikation im Betrieb und mit dem Kunden schnell und rechtsicher.

Büroarbeit erleichtert

Digitale Werkzeuge für Ihren Bestell- und Informationsbedarf sowie Ihre Sichtbarkeit

online und offline*

G.U.T. ONLINE PLUS:

Ihre Service-Plattform mit Online-Shop, wichtigen

Brancheninformationen sowie gebündeltem Fachwissen zu Technik und Produkten.



Flexibel sein

Ihr wirtschaftlicher Erfolg dank zeitsparendner Lösungen für Lager und Logistik.

G.U.T. ONLINE PLUS:

Rund um die Uhr bequem online bestellen.

G.U.T. APP:

Zu jeder Zeit und von jedem Ort auf die Services von G.U.T. ONLINE PLUS zugreifen.

EASY LAGER:

Ihre umfassende Lagermanagement-Lösung, die dank der Kombination aus Etiketten,

G.U.T.24-EXPRESS:

Über diesen Logistik-Service versenden wir rund

100.000 Spezialartikel und Neuhilfen innerhalb von 24 Stunden.

Bequem online bestellen und profitieren.

Cartload:

Mit dem Cartload-Service können Sie Ihre Bestellungen schon

in der Nacht direkt in das Monteurfahrzeug liefern lassen.

„Effizienz fängt schon im Lager an. Scannerbeschilderungen mit Barcodes in der Verbindung mit GUT Online Plus sind für uns der Artikelbestellung lange schon selbstverständlich.“



*Alle Informationen zu Ihrem modernen WebBox.

finden Sie in der WebBox.

> UnternehmerBox



- Vorteile**
- Büro- & Projektmanagement
- Informations- & Bestellservice
- Lager & Logistik
- Marketing